

# BANANAS HANDOUT

## Algunos de los Aspectos del Negocio para Cuidar Niños en su Casa *Business Aspects of Family Child Care*

El negocio de cuidar niños en su casa puede ser un proyecto apasionante, creativo y productivo. También puede ser un gran dolor de cabeza con resultados no muy visibles durante las primeras etapas. Basados en la experiencia de muchos años, queremos brindarle varias recomendaciones con la intención de darle una visión más global de este negocio y tal vez evitarle algunas preocupaciones. Recuerde que es un trabajo que requiere mucha responsabilidad y dedicación, pero si Ud. goza de la compañía de los niños, éste podría ser el trabajo ideal para Ud.

### Hay variaciones en el número de niños y las edades que Ud. puede cuidar:

- 4 niños – niños de cualquier edad o todos menores de 2 años.
- 6 niños – no más de 3 niños menores de 2 años.
- 8 niños – no más de 2 niños menores de 2 años y 2 niños tienen que ser por lo menos de 6 años.
- 12 niños – no más de 4 niños menores de 2 años. Necesita un asistente registrado con el Departamento de Licencias.
- 14 niños – no más de 3 niños menores de 2 años y 2 niños tienen que ser por lo menos de 6 años. Necesita un asistente registrado con el Departamento de Licencias.



### Algunas preguntas importantes que debería analizar antes de empezar su negocio:

- ¿Cuenta con paciencia y disfruta la compañía de los niños por largas horas?
- ¿Está conciente de cuáles son sus habilidades y limitaciones?
- ¿Ha pensado qué aspiraciones personales o de negocio tiene? (Trate de analizar su situación; piense en las demandas que tendrá su negocio.)
- ¿Ha analizado el tiempo disponible que necesita para este tipo de trabajo? ¿Ha consultado con su familia?
- ¿Cómo emplea su tiempo?
- ¿Ha hecho un presupuesto de cuáles son sus gastos y sus ingresos?
- ¿Ha calculado cuánto necesita ganar para cubrir sus gastos?

### Algunas demandas que tiene el negocio de cuidar niños en su casa:

- El horario podría consistir en días largos de trabajo
- En este tipo de trabajo podría estar sumamente aislada
- Requiere un respaldo total de su familia o de las personas que viven en su casa
- Es necesario mantenerse activa y dispuesta a resolver conflictos familiares suyos y de las familias con las que trabaja
- Podría ser un negocio **no** muy lucrativo
- Los beneficios médicos suelen ser escasos o costosos

### Algunas preguntas que debería hacerse para formular su plan de negocio:

- ¿Qué impacto tendría su negocio con su familia y en su vecindario?
- ¿Cuál sería su clientela y cuál es el estado económico general de la comunidad donde vive?

- ¿Qué tipo de propaganda puede utilizar para su negocio?
- ¿Qué es lo que los padres desean encontrar en el cuidado infantil hogareño?
- ¿Cómo puede cambiar o mejorar el ambiente en su casa para cuidar niños?
- ¿Cómo puede organizarse para que su negocio se mantenga a flote?
- ¿Qué documentación debe tener de los padres de familia y de los niños que va a cuidar?
- ¿Cómo debe mantener los archivos del negocio?
- ¿Qué servicios hay en la comunidad que puedan brindarle ayuda o apoyo?

**Algunas sugerencias que pueden ayudarle con sus preparaciones:**

- *Para información sobre cómo obtener una licencia, llame o visite a su agencia local de información y referencias:*

BANANAS  
5232 Claremont Ave.  
Oakland, 658-1409.

4C's OF ALAMEDA COUNTY  
22351 City Center Dr. Suite 200  
Hayward, 582-2182.

CONTRA COSTA CHILD CARE COUNCIL  
3065 Richmond Parkway, Ste. 112  
Richmond, 758-KIDY.

- Investigar qué tipo de guarderías infantiles y hogares con licencia existen actualmente en su vecindario. Pregunte, por ejemplo:

- ¿Qué edades tienen los niños que cuidan?
- ¿Cuánto cobran?
- ¿Cuáles son los horarios?

y otras preguntas que le parezcan importantes.

- Visitar a un centro infantil u hogar con licencia y apuntar sus comentarios.
- Formular sus reglamentos de negocio (horario, días festivos, vacaciones, pagos, días de enfermedad, etc.)
- Diseñar un contrato y los otros formularios que necesita para el negocio. Puede encontrar ejemplos de estos documentos en las bibliotecas o en las agencias de información y referencias.
- Investigar posibles lugares donde pueda atraer a su clientela (ejemplos: hospitales, escuelas, comercios, bibliotecas públicas, agencia local de información y referencias).
- Empezar a buscar el equipo más necesario (colchones, sillitas, etc.). Recuerde que el ambiente debe ser atractivo para los niños y los padres de familia.
- Si no ha cuidado niños ajenos anteriormente, investigue dónde pueda tomar clases o talleres sobre el desarrollo infantil; también puede aprender de una persona que ya tenga experiencia en este trabajo.

La mayoría de la información que Ud. necesita para contestar estas preguntas podrá encontrarla en los folletos de "El Comienzo" publicados por *The California Child Care Resource and Referral Network*. Esta información se encuentra disponible en BANANAS. Recuerde que Ud. siempre puede contactarse con BANANAS o su agencia local para todo tipo de consulta.